İnsan Kaynakları alanında 3 ayrı ilde (İstanbul, Ankara ve İzmir) danışmanlık hizmeti veren şirketimizin İstanbul Ulus’daki ofisi için “İnsan Kaynakları Stajyeri” arıyoruz.

• Üniversitelerin İşletme, Ekonomi, Psikoloji, Sosyoloji vb. Bölümlerinin lisans ya da lisansüstü programlarında eğitim gören,

• İnsan Kaynakları alanında kendini geliştirmek ve kariyer yapmak isteyen,

· Haftanın en az 2-3 tam gününü staj için ayırabilecek,

• İletişim becerilerine güvenen, enerjisi yüksek, hızlı, takım çalışmasını seven,

• MS Ofis uygulamalarına hakim,

• Tercihen İstanbul Avrupa yakasında ikamet eden

Saygılarımızla,

Ayşegül DAVUTOĞLU

e-posta: aysegul@hrm.com.tr

Adnan Saygun Cad. Güzel Konutlar Sit. E Blok D:6 Ulus/İSTANBUL

T: +90 212 257 78 28

F: +90 212 257 63 31

www.hrm.com.tr

HRM ANKARA (312) 447 50 55 HRM İSTANBUL (212) 257 78 28 HRM İZMİR (232) 464 08 64



Ekli pozisyonda ekip arkadaşı arıyoruz.

Bu konuda deneyimli adayların mihrac.yilmaz@biotekno.com.tr adresine mail ile CV göndermelerini rica ediyoruz.

İyi çalışmalar

İŞ TANIM FORMU

Telefonda Randevu Uzmanı -

İK SORUMLUSU/İLETİŞİM

İSİM : Mihraç YILMAZ - 05424478197

İLGİLİ YÖNETİCİSİ/İLETİŞİM

İSİM : Ayten Sadak– 0549 345 34 45

BİOTEKNO, satış ekibini güçlendirmek için bünyesinde uzun yıllar yol alacak ekip arkadaşı arıyor.

· Verilen ürün özelliklerine (verilecek eğitim ile) hakim olmak.

· Kendisine verilen arama datasından randevu çıkartmak.

· Tüm gün telefonda randevu için arama yapmak.

· Standart format ile satış desteğe ileterek KOBİ satış ekibine potansiyel müşteri yaratmak.

· Sonuç takibi yaparak tüm çalışmalarını şirketin CRM programlarına girmek.

Amaç; Elimizdeki müşteri datasına veya dışarıdan gelebilecek müşteri portföyüne arama yaparak KOBİ Satış Ekibine randevu çıkartmak ve randevuların satış ekibi tarafından satış olarak kapatılmasını sağlamak.

ÖZELLİKLER

· Lise, MYO, Lisans mezunu

· Diksiyonu düzgün

· İkna yeteneği güçlü

· Sorumluluk alabilen ve inisiyatif kullanabilen

· Tempolu ve yoğun ilişki yönetimi gerektiren ortama uyum sağlayabilecek

· Takım ruhuna sahip ve motivasyonu yüksek

· Ekip çalışmasına önem veren,

· Yazılı ve sözlü iletişim becerileri gelişmiş,

· Mutlaka İstanbul Anadolu yakasında ikamet eden

· Tercihen 30 yaşını aşmamış

ÇALIŞMA YERİ

Kayışdağı Cad. Kayaoğlu Plaza No:119/2 Ataşehir - İstanbul

ÇALIŞMA SAATLERİ

HAFTA İÇİ 08:30 – 18:30

BİRİM KADRO SAYISI

4 Kıdemli Telefonda Satış Uzmanı

1 Yönetici



Ofis Destek Elemanı

Danışmanlık şirketimizde çalışmak üzere, aşağıdaki pozisyon ile ilgili aday arayışımız bulunmaktadır.

Aranan Nitelikler

Anadolu yakasında ikamet eden, (Batı Ataşehir ve civarı),

Diksiyonu düzgün, güler yüzlü ve pozitif,

İşinde özenli ve detaylara dikkat eden,

Yazılı ve sözlü iletişim becerileri ve temsil yeteneği yüksek,

Organizasyon, planlama ve takip yeteneğine sahip,

Tercihen bayan, Büro Yönetimi ve Sekreterlik MYO bölümü mezunu olan,

MS Office programlarına hakim ve ofis cihazlarını etkin kullanabilen,

Ofis düzenini sağlayabilen, telefon, evrak ve toplantı trafiğini yönetebilen,

İlgilenen kişiler, egitimcv08@gmail.com ’ a e-mail atarak bilgilerini paylaşabilirler.

http://www.biotekno.biz/images/logo\_2013\_new.png

Betül HELVACI

Partner / Strategy & Planning

Biotekno Bütünleşik İş Operatörü Teknolojik Çözümler Ticaret Ltd. Şti.

Kayışdağı Cad. Kayaoğlu Plaza No:119 Kat:2 34750 Ataşehir / İstanbul

GSM : +90 (542) 530 86 18 | Tel : +90 (216) 576 38 48 | Faks : +90 (216) 572 62 90

biotekno.com.tr | jetsms.net | jetplatform.com

4)

ICC İnsan Kaynakları Eğitim ve Danışmanlık AŞ olarak; EKİBİMİZİ BÜYÜTME KARARI ALDIK!!!

Satış ve pazarlama süreçlerimize yeni soluk getirecek EKİP ARKADAŞLARI ARIYORUZ....

GÖREV TANIMI

Ó Eğitim, işe alım projeleri ve danışmanlık projeleri satışı yapmak,

Ó Pazarlama ve Tanıtım faaliyetlerini planlamak ve yürütmek,

Ó Telefonla veya birebir gelen başvuruları değerlendirmek,

Ó Müşteri ziyaretlerini gerçekleştirmek

Ó Müşteri talepleri ile beraber ihtiyaç analizi yaparak artı satış yapmak

Ó Teklif ve sözleşme takiplerini yapmak

Ó Satış fırsatlarını değerlendirerek yeni müşteri kazanmak

BEKLENEN YETKİNLİKLER

Ó HİZMET SEKTÖRÜNDE SICAK SATIŞ DENEYİMİNE SAHİP,

Ó Tercihen eğitim, insan kaynakları danışmanlık projeleri satışı tecrübeli

Ó İnsan kaynakları vizyonuna sahip,

Ó Dijital okur-yazar, teknolojiye ayak uydurabilen

Ó İkna kabiliyeti yüksek, dinamik, diksiyonu düzgün

Ó Yazılı, sözlü iletişim, sunum ve organizasyon becerileri olan,

Ó Ekip çalışmasına yatkın,

Ó Dış görünümüne önem veren,

Ó Seyahat engeli olmayan,

Ó Sabit maaş ve performansa dayalı prim sistemi ile çalışmayı tercih eden,

Dinamik, sıcak ve bilgi yüklü bir ortamda, insiyatif alarak çalışmak isteyen adaylarımızın güncel özgeçmişlerini,

e-postalarının SUBJECT/KONU kısmına SD yazarak isealim@iccakademi.com’a göndermelerini rica ederiz.

Saygılarımızla,

Evrim Funda İnkaya Horoz

Genel Müdür

İnsan Kaynakları Danışmanı

Bağdat Cad. Turab Sok N:6/6 Suadiye Istanbul

Tel: +90 216 478 5234

Cep:+90 506 548 5693

info@iccakademi.com

www.iccakademi.com